



**IHR BILDUNGSANGEBOT 2023**

## VORWORT

### Gemeinsam neue Wege gehen

Hinter uns liegt ein sehr bewegtes Jahr, voller Veränderungen und Herausforderungen. Manches haben wir ganz bewusst initiiert, auf Anderes konnten wir nur proaktiv reagieren... im Ergebnis blicken wir **gemeinsam mit Ihnen sehr zuversichtlich in das Jahr 2023!** Insbesondere im vergangenen Jahr konnten wir für das BWV Nordbayern-Thüringen den Weg für eine erfolgreiche Zukunft ebnen.

Auf der Grundlage einer sehr soliden Entwicklung des BWV Nordbayern-Thüringen in den letzten Jahrzehnten veränderten wir uns vom klassischen regionalen BWV hin zu einem Bildungsdienstleister mit einem umfassenden Angebot, welches weit über die „Klassiker“ der Aus- und Weiterbildung (Fachleute, Kaufleute, Fachwirte/-innen) hinausgeht. Hierbei ist es uns gelungen die mit Ihnen in Strategie-Workshops erarbeiteten Zukunftskompetenzen mit Leben zu füllen.

Aber sehen Sie selbst, unsere Kompetenzlandkarte deckt Ihren Bedarf an Weiterbildung ganz individuell ab: Über unsere bewährten Einstiegsqualifikationen, den Lehr- und Studiengängen und den Spezialisierungen nach Sparten werden Sie in gewohnter Weise fundiert auf Ihre Karriere in der Branche vorbereitet.

Mit umfangreichen maßgeschneiderten Qualifizierungs-Modulen sichern wir die fachliche Weiterbildung Ihrer Mitarbeiter\*innen in den Fachabteilungen – von spartenspezifischen Basis- und Spezialkompetenzen, bis hin zu Fähigkeiten rund um die digitale Transformation. Mit unserer Zertifizierungsreihe "VertriebsEXCELLENZ" werden alle ambitionierten Ziele für Ihren Vertrieb mit hoher Selbstsicherheit, noch höherer Motivation und überdurchschnittlichem Engagement erreicht.

Und mit den gemeinsam erarbeiteten Bedürfnissen an „ZukunftsKOMPETENZEN“ legen wir den Fokus auf die Verknüpfung von (digitalem) Mindset, zukunftsorientierten Hard- und Soft-Skills, bis hin zu den überfachlichen Fähigkeiten.

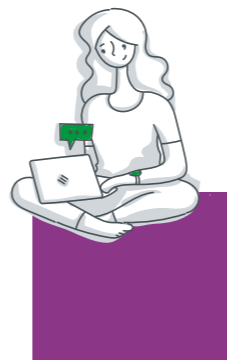
In diesem Sinne freuen wir uns auf ein tatenreiches 2023. Lassen Sie uns gemeinsam Ihren Aus- und Weiterbildungsweg ganz individuell beschreiten.

Herzlich, Ihr BWV Nordbayern-Thüringen



## WIR ÜBER UNS

BWV Nordbayern-Thüringen in Zahlen



## WIR ÜBER UNS

BWV Nordbayern-Thüringen – Wir für Sie!

Als eingetragener Verein (e.V.) wird das BWV Nordbayern-Thüringen durch die Arbeit von ehrenamtlichen Gremien gestützt und geleitet.

### Vorstand

Der Vorstand setzt sich aus Vorstandsmitgliedern und Entscheidungsträgern von Versicherungsunternehmen aus Nordbayern und Thüringen zusammen. Die Vorstandsmitglieder üben diese Tätigkeit ehrenamtlich und im Interesse der Versicherungswirtschaft vor Ort aus. Sie legen die Richtlinien für die Arbeit des Vereins fest und berufen und beaufsichtigen die Geschäftsführung.

Vorsitzender:	<b>Stefan Gronbach</b> Mitglied des Vorstands HUK-COBURG Versicherungsgruppe, Coburg
Stv. Vorsitzender:	<b>Michael Baulig</b> Vorstandsvorsitzender uniVersa Versicherungen, Nürnberg
Weitere Mitglieder:	<b>Peter Meier</b> Mitglied Vorstand NÜRNBERGER Versicherungsgruppe, Nürnberg <b>Herr John-Paul Pieper</b> Mitglied des Vorstands ERGO Direkt AG, Nürnberg <b>Erich H. Rochlitz</b> Vertriebsdirektor Allianz Beratungs- und Vertriebs-AG, Nürnberg <b>Michael Ziesak</b> Geschäftsstellenleiter Debeka Versicherungen, Erfurt

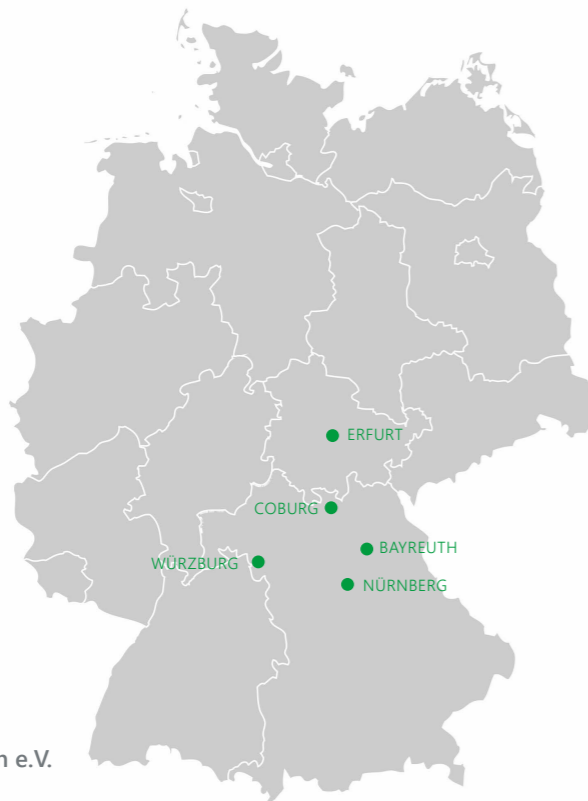
### Mitgliederversammlung

Mitglied des BWV Nordbayern-Thüringen können Privatpersonen sowie juristische Personen werden. Beim BWV Nordbayern-Thüringen sind nahezu alle Versicherungsunternehmen der Region Mitglied sowie viele Makler\*innenunternehmen und Einzelpersonen, die ein Interesse an der Bildungsarbeit haben.

MÖCHTEN SIE MITGLIED WERDEN  
UND UNS BEI DER BILDUNGSARBEIT  
UNTERSTÜTZEN?  
SPRECHEN SIE UNS AN  
[nordbayern-thuringen@bww.de](mailto:nordbayern-thuringen@bww.de)

## WIR ÜBER UNS

Hier sind wir für Sie da!



### Hauptgeschäftsstelle Nürnberg

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.  
Ostendstraße 100  
90334 Nürnberg  
Telefon 0911 531 3727

### Ihre Ansprechpartner vor Ort!



#### Geschäftsführung

**Armin Lutz**

armin.lutz@bvw.de • Telefon 0911 531 2880 • Mobil 0151 501 496 48

"Mit Fokus auf dem operativen Mehrwert für Unternehmen und Teilnehmer\*innen entwickeln wir Seminare und Module weiter. So setzen wir bspw. mit "VertriebsEXZELLEENZ" bedarfsgerecht die richtigen Impulse – im engen Zusammenspiel mit den Entscheider\*innen in der Branche. Ich freue mich auf den gemeinsamen Dialog mit Ihnen zu diesen vielfältigen Anknüpfungspunkten!"

### Geschäftsstelle Coburg

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.  
Leopoldstraße 13  
96444 Coburg  
Mobil 0176 85649004

### Geschäftsstelle Erfurt

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.  
Gustav-Freytag-Straße 34  
99096 Erfurt  
Telefon 0174 20 22 22 9

### Geschäftsstelle Würzburg

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.  
Ostendstraße 100  
90334 Nürnberg  
Telefon 0911 531 3727

### Geschäftsstelle Bayreuth

BWV Nordbayern-Thüringen e.V.  
Ostendstraße 100  
90334 Nürnberg  
Telefon 0911 531 3727

## Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann setzen Sie sich mit uns in Verbindung:



### Assistenz der Geschäftsführung

Prüfungs- und  
Veranstaltungsmanagement  
Mitglieder Organisation

**Petra Ellerstorfer**

petra.ellerstorfer@bvw.de • Telefon 0911 531 3727

„Für Fragen rund um die Fachmannprüfung, einem unserer „Klassiker“, unser Schulungszentrum und als Sekretärin der Geschäftsführung stehe ich jederzeit gerne zur Verfügung.“



### Marketingleitung

Veranstaltungsmanagement,  
Projekte u. Kundenbetreuung

**Julika Gerlach**

julika.gerlach@bvw.de • Telefon 0911 531 1852

„Kommunikation ist heute vielschichtiger denn je: wir sind immer „on“ und lieben „offline Maßnahmen“ nach wie vor. Jeder Kanal hat seine eigenen Gesetze, jede Zielgruppe möchte abgeholt werden. WANN dürfen wir Sie WIE und WO ansprechen?“



### Produktmanagement und Key-Account

Organisation Fachwirt-Studiengänge,  
Großprojekte

**Doris Eckstein**

doris.eckstein@bvw.de • Telefon 0911 531 3705

"Als Expertin in der Bildungsbranche mit langjähriger Erfahrung, lebe ich unsere Kundenorientierung aus Überzeugung. Als Projektmanagerin liegt mir die individuelle Entwicklung von Bildungsangeboten mit einem echtem Kunden-Mehrwert am Herzen."



### Produktmanagement

Organisation Prüfungsvorbereitung  
Versicherungskaufleute und -fachmänner/-frauen

**Sabine Richter**

sabine.richter@bvw.de • Telefon 0911 531 3836

„Sie möchten mehr über unsere Bildungsmaßnahmen an unseren Standorten Nürnberg und Würzburg wissen? Sie möchten sich über gut beraten informieren? – Gerne helfe ich Ihnen weiter. Auch bei Fragen zu den Zertifikatsprüfungen und dem Qualitätsmanagement sind Sie bei mir richtig.“



### Studienleiterin am Standort Erfurt

**Andrea Ebersbach**

andrea.ebersbach@bvw.de • Telefon 0174 202 22 29

„Gerne berate ich Sie als Studienleiterin rund um die Aus- und Weiterbildung an unserer Geschäftsstelle Erfurt. Darüber hinaus gehört zu meinen Aufgaben die Organisation des jährlich stattfindenden Thüringer Assekurantentages.“

**Michael Höring** • Repräsentant Standort Bayreuth  
michael.hoering@bvw.de • Telefon 0921 51 69339

**Peter Umkehr** • Repräsentant Standort Würzburg  
peter.umkehr@bvw.de • Telefon 0175 4611 233

**Beate Skott** • Buchhaltung  
beate.skott@bvw.de

# UNSERE KOMPETENZEN FÜR IHRE ERFOLGREICHE ZUKUNFT IN DER VERSICHERUNGSBRANCHE

In unserem Schulungszentrum

Nürnberg  
Coburg  
Bayreuth  
Erfurt  
Würzburg



In Präsenz



Hybrid



online

Bei Ihnen vor Ort



Ihr persönlicher Qualifizierungs- und Karrierepfad

## ZEICHENERKLÄRUNG

In Bildern gesprochen

### NEU BEI UNS

Neue Aus- oder Weiterbildungsangebote erkennen Sie an diesem Zeichen.

### PRÄSENZUNTERRICHT

Diese Bildungsangebote finden im klassischen Präsenzunterricht statt und je nach Situation auch als hybrides Angebot.

### BLENDED LEARNING

In den Seminaren sind neben Präsenzunterricht auch vor- oder nachbereitende E-Learning-Module integriert.

### ONLINE-ANGEBOT

Diese Bildungsangebote finden online statt.

### TERMIN UNPASSEND?

Individuelles (Einzel-)coaching auf Anfrage möglich!

### MAßGESCHNEIDERT FÜR SIE

Diese Angebote sind auch an Ihren Bedarf anpassbar und bei entsprechender Nachfrage an einem anderen Ort buchbar!



### WEITERBILDUNGSZEITEN

Für diese Bildungsmaßnahmen können Sie sich Weiterbildungszeiten nach *gut beraten* im Rahmen von IDD eintragen lassen. Die angegebenen Werte sind Maximalwerte.



### BWV-TEILNAHMEBESCHEINIGUNG

Für diese Bildungsmaßnahmen erhalten Sie eine Teilnahmebestätigung des BWV Nordbayern-Thüringen.



### ZERTIFIKATSABSCHLUSS DVA

Bei Beendigung dieser Aus- oder Weiterbildungen erhalten Sie ein Zertifikat der Deutschen Versicherungsakademie.



### VORBEREITUNGSKURS IHK-PRÜFUNG

Diese Kurse bereiten Sie intensiv auf eine IHK-Prüfung vor.



### BWV N-T ZERTIFIKATSPRODUKT

Diese Angebote enden mit einer Abschlussprüfung. Sie erhalten nach erfolgreichem Anbschluss ein BWV N-T Zertifikat. Dieses unabhängige Qualitätssiegel hat eine hohe Anerkennung bei Unternehmen / Arbeitgebern.

NEU	FB_GV	Fachberater/-in für private Gesundheitsvorsorge	10
	EXP_SVG	Experte/-in Sach- und Vermögensversicherung im Gewerbekundengeschäft (DVA)	12
	EXP_GB	Experte/-in Generationenberatung (DVA)	13
NEU	EXP_BA	Experte/-in Betriebliche Altersvorsorge (DVA)	14
NEU	SPEZI_KV	Spezialist/-in Kranken und Pflegeversicherung (DVA)	15
	SPEZI_HUW	Spezialist/-in Haftpflicht Underwriter (DVA)	16
	SPEZI_BA	Spezialist/-in Betriebliche Altersvorsorge (DVA)	17
	SPEZI_TUW	Spezialist/-in Technischer Underwriter (DVA)	18



ZUR ANMELDUNG



## FACHBERATER/-IN FÜR PRIVATE GESUNDHEITSVORSORGE

### Spezialwissen zu Vorsorgeberatung im Gesundheitswesen

Fragen nach Wünschen und Zielen des Kunden, eine Ausrichtung auf bedarfs- und lösungsorientierte Beratungskonzepte sind fester Bestandteil einer professionellen Vertriebsstrategie in der Finanzwirtschaft.

Beschleunigt durch die Pandemie, nehmen Aufmerksamkeit und Fokus auf den Gesundheitssektor stark zu. Dieser Fachberater-Kurs soll eine mehrwertstiftende Ausbildung sein, damit die finanziellen Vorsorgeanfragen der Kund\*innen in nachhaltige Lösungen verwandelt werden können.

#### Ein Zertifikatsprodukt des BWV Nordbayern-Thüringen

Das BWV Nordbayern-Thüringen bietet exklusiv als Bildungsträger für die Branche Zertifikatsabschlüsse an. Dieses unabhängige Qualitätssiegel hat eine hohe Anerkennung bei Unternehmen / Arbeitgebern.

#### Format und Umfang:

- 6 Module
- 6 Seminartage, davon 4 in Präsenz und 4 Online-Halbtage
- Zertifizierungstermin nach Abschluss der Module

#### Zertifizierung:

- Schriftliche Einsendeaufgaben
- Mündliche Zertifizierungsleistung via Online-Session
- Nach erfolgreicher Zertifizierungsleistung wird ein Zertifikat des BWV Nordbayern-Thüringen e. V. verliehen. Wird kein Zertifikat gewünscht, erfolgt eine Teilnahmebescheinigung.

#### BWV N-T ZERTIFIKATSPRODUKT



**BWV**  
Nordbayern-  
Thüringen



#### DAUER



6 Tage

#### START



28. September 23

#### FORMAT

Präsenz & Blended learning



#### Auszug aus den Inhalten

**6 Module,**  
6 Seminartage,  
davon 4 in Präsenz und 4 Online-Halbtage

#### Modul 1: Risiken und Handlungsfelder

- Bedeutung von Gesundheit und Leistungsfähigkeit
- Rahmen für Leistungsfähigkeit
- Gesundheits- und Präventions-Map für Privatkunden

#### Modul 2: Fachliche Vertiefung der Regelungen im Sozialgesetzbuch

- SGB-Vertiefung

#### Modul 3: Rechtliche Grundlagen der Vorsorgeplanung

- Patientenverfügung
- Vormundschaft und gesetzliche Betreuung
- Vertiefung SGB-Inhalte aus Modul 2
- Darstellung der Versorgungslücken

#### Modul 4: Vorsorgevarianten

- Marktübersicht & Produktmatrix

#### Modul 5: Beratungspraxis und Netzwerkstrategien

- Analysegestützte Beratung und Praxisfälle

#### Modul 6: Beratungspraxis und (digitaler) Kundendialog

- Praxisfälle und Prüfungsvorbereitung

#### Nutzen

Der Dreiklang aus Theorie, Vertiefung von Praxiswissen und Umsetzung mit Analysetools und digitalen Beratungsimpulsen, führen nach Bestehen der Zertifikatsprüfung zu einem hochwertigen privatrechtlichen Weiterbildungs-Abschluss. Damit unterstreichen Sie Ihre Professionalität, Kompetenz und Qualität in der Beratung.

#### Zielgruppe

Führungskräfte und Mitarbeitende in Agentur- und Maklerunternehmen, Beratungs- und Vertriebsorganisationen sowie Fachkräfte im Innen- und Außendienst von Versicherungsunternehmen.

WEBCODE FB_GV	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg
Gebühr	1.350 €* zzgl. Zertifizierungsgebühr 120 €
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis
Ihre Ansprechpartnerin	Julika Gerlach, julika.gerlach@bwv.de, Telefon 0911 5311852

\*mehrwertsteuerfrei, inklusive Arbeitsunterlagen

## EXPERTE SACH- UND VERMÖGENSVERSICHERUNG IM GEWERBEKUNDENGESCHÄFT (DVA)

Bedarfsgerechte Beratung für Kunden mit einem Gewerbebetrieb

Ziel dieses Seminars ist, dass Sie als qualifizierter VermittlerIn Kunden mit einem Gewerbebetrieb aus den Bereichen Handel, Handwerk, Dienstleistung und Produktion sowie FreiberuflerInnen bedarfsgerecht zum Thema Sach- und Vermögensversicherung beraten können.

<b>DAUER</b>  ca. 6 Tage	<b>START</b>  25. Juni 23	<b>FORMAT</b> Präsenz & Blended learning    DVA
--	---	--

### Auszug aus den Inhalten

- Sachversicherungen
- Technische Versicherungen
- Transportversicherungen
- Betriebshaftpflichtversicherung
- Rechtsschutzversicherung



### Zielgruppe

- Unternehmer\*innen im Vertrieb
- Agenturen und Makler\*innen\*Innen
- Mitarbeiter\*innen im Vertrieb und Außendienst

### Nutzen

In diesem Seminar

- bauen Sie Ihre Basisqualifikation markt- und bedarfsgerecht aus
- lernen Sie etablierte Produkte aus den Bereichen Sach- und Vermögensversicherung kompetent zu vermitteln
- erhalten Sie nach bestandener Prüfung einen anerkannten Abschluss.

<b>WEBCODE EXP_SVG</b>	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	 
Gebühr	1.195 €*	
Referent	Erfahrene Referent*innen*innen aus der Praxis	
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0911 531 3836	

\*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung



## EXPERTE/-IN GENERATIONENBERATUNG (DVA)

Mehr Vertriebs Erfolg in der Zielgruppe 50plus

Die Zunahme erbschaftsbedingter Vermögensübertragungen, insbesondere bei der Kundengruppe der über 50-Jährigen, erfordert von Vermittler\*innen eine hohe Beratungskompetenz und tiefes Fachwissen. Ziel des Seminars ist, dass der Vermittler/die Vermittlerin Kunden der sogenannten „Silver-Generation“ mit einem schlüssigen Finanz- und Vorsorgekonzept sowie kompetentem Beratungs-Know-How begleiten kann und damit auch seinen Vertriebs Erfolg steigert.

<b>DAUER</b>  ca. 3 Monate	<b>START</b>  23. Juli 23	<b>FORMAT</b> Präsenz & Blended learning    DVA
--	---	--

### Auszug aus den Inhalten

- Pflegevorsorge
- Vollmachten
- Notfallordner bzw. Notfallmanagement
- Erbrecht
- Testamentsvollstreckung
- Vertriebsimpulse für die Praxis



### Zielgruppe

- Unternehmer\*innen im Vertrieb
- Agenturen und Makler\*innen
- Mitarbeiter\*innen im Vertrieb und Außendienst

### Nutzen

In diesem Seminar

- erarbeiten Sie praxisorientierte Lösungsansätze anhand konkreter Fallstudien unter Beachtung der rechtlichen und steuerlichen Rahmenbedingungen
- erwerben Sie Beratungskompetenz und können so Ihren Kund\*innen die passenden Versicherungslösungen anbieten
- bekommen Sie Tipps für die praktische Umsetzung im Vertrieb
- erhalten nach bestandener Prüfung einen anerkannten Abschluss

<b>WEBCODE EXP_GB</b>	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	 
Gebühr	1.195 €*	
Referent	Erfahrene Referent*innen*innen aus der Praxis	
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0911 531 3836	

\*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung



## EXPERTE/-IN BETRIEBLICHE ALTERSVERSORGUNG (DVA)

Kunden mit einem Gewerbebetrieb im Themenbereich bAV kompetent beraten

Ziel des Expertenseminars ist es, Vermittler\*innen in die Lage zu versetzen, die eigenen Geschäftsfelder markt- und bedarfsgerecht auszubauen und etablierte Produkte aus den Bereichen bAV und Kollektivlebensversicherungen kompetent und bedarfsgerecht im Firmenkundenbereich zu vermitteln.

<b>DAUER</b>  ca. 5 Tage	<b>START</b>  12. Mai 23 22. September 23	<b>FORMAT</b> Präsenz & Blended learning    DVA
--	--	--

### Auszug aus den Inhalten



- Markt und Chancen
- Zielgruppen
- Betriebsrentengesetz (BetrAVG): Rechtsansprüche, Übertragungen
- Formen der bAV: Direktversicherung, Pensionskasse, Pensionsfonds, Pensionszusage und Unterstützungskasse
- Besondere Personengruppen
- Kollektivlebensversicherungen

### Nutzen

- In diesem Seminar
- lernen Sie die Merkmale und Funktionsweisen der fünf Durchführungswege,
  - die steuerliche und sozialversicherungsrechtliche Behandlung von Beiträgen und Leistungen sowie
  - die Vertragsgestaltung im Bereich Kollektivlebensversicherungen kennen und
  - erhalten nach bestandener Prüfung einen anerkannten Abschluss.

### Zielgruppe

- Mitarbeiter\*innen im Vertrieb (mindestens Sachkundeprüfung nach 34d GewO)

<b>WEBCODE EXP_BA</b>	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	 
Gebühr	1.195 €*	
Referent	Erfahrene Referent*innen*innen aus der Praxis	
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bvw.de, Telefon 0911 531 3836	

\*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

## SPEZIALIST/-IN KRANKEN- UND PFLEGEVERSICHERUNG (DVA)

Aktuelles Fachwissen für Mitarbeiter\*innen aus Betrieb und Vertrieb

Der Studiengang ist die passende Qualifikation für künftige Herausforderungen im Bereich der privaten und der gesetzlichen Krankenversicherung. Durch einen bundeseinheitlichen Abschluss wird das fundierte Know-how formal belegt.

<b>DAUER</b>  1 Jahr	<b>START</b>  16. April 24	<b>FORMAT</b> Präsenz & Blended learning    DVA
--	--	--

### Auszug aus den Inhalten



- Das deutsche Gesundheitswesen im Überblick
- Struktur von GKV und PKV
- Leistungsangebot der GKV und PKV
- Beihilfe und Freie Heilfürsorge
- Beiträge der GKV und PKV
- Antrag, Risikoprüfung und Vertrag in der PKV
- Standardtarif/ Basistarif/ Notlagentarif
- Pflegeversicherung
- Krankenversicherungsschutz der Deutschen im Ausland und der Ausländer in Deutschland
- Krankenversicherungssysteme
- Gesundheitsmanagement, Gesundheitsökonomie und Zukunftsvisionen

### Nutzen

- Die Teilnehmenden
- lernen Ihre Handlungskompetenz zu erweitern und
  - heben Ihr Fachwissen auf Spezialist\*innenniveau an.

### Zielgruppe

Mitarbeiter\*innen aus den Bereichen Betrieb und Vertrieb, die an den Schnittstellen zwischen der GKV und der PKV tätig sind bzw. zukünftig tätig sein werden.

<b>WEBCODE SPEZI_KV</b>	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	 
Gebühr	2.300 €* zzgl. 200,- € Prüfungsgebühr (238,- € inkl. MwSt.).	
Referent	Erfahrene Referent*innen*innen aus der Praxis	
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bvw.de, Telefon 0911 531 3836	

\*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

## SPEZIALIST/-IN HAFTPFLICHT UNDERWRITER (DVA)

Spezialwissen zu Haftungsmodellen im privaten und gewerblichen Bereich

Dieser Studiengang bietet den mit Risikofragen und Schadenabwicklung betrauten Mitarbeiter\*innen von Versicherungsunternehmen und Vermittler\*innen tiefgehende und praxisnahe Informationen zum privaten und gewerblichen/industriellen Geschäft.

<b>DAUER</b>  ca. <b>3 Monate</b>	<b>START</b>  <b>22. April 23</b>	<b>FORMAT</b> <b>Präsenz &amp; Blended learning</b>   
--	---	---

### Auszug aus den Inhalten

- Modul 1:  
Produkthaftung Produkthaftpflicht-versicherung: Haftung und Versicherung des Warenproduzenten
- Modul 2:  
Haftung und Versicherung im Baugewerbe
- Modul 3:  
Haftung und Versicherung von Informationstechnologie- und Kommunikations-(ITK-)Risiken
- Modul 4:  
Haftung und Versicherung von Ärzten, Krankenhäusern und Pharmaherstellern
- Modul 5:  
Umwelthaftung und -versicherung im privaten, gewerblichen/industriellen, landwirtschaftlichen Bereich
- Modul 6:  
Vermögensschaden-Haftpflicht und D&O-Versicherung

### Nutzen

Die Teilnehmenden

- lernen Details der Haftung in den verschiedenen Produktbereichen kennen
- analysieren Risiken und üben die adäquate Tarifierung
- behandeln Einzelheiten zum neuen Produkthaftpflicht-modell, wie auch zur Haftung im Arzt- und Pharmazie-bereich sowie im Geschäft der D&O-Versicherung
- erhalten nach bestandener Prüfung einen anerkannten Abschluss

### Zielgruppe

- Mitarbeiter\*innen in den Bereichen Risikoprüfung und Schaden-/Leistungsmanagement von Versicherungsunternehmen
- Makler\*innen und Firmenversicherungsdiensten
- Mitarbeiter\*innen in den Bereichen Angebotserstellung und Beratung
- Spezialist\*innen der Filialdirektionen und Außenstellen zur Unterstützung der Mitarbeiter\*innen im Außendienst
- Rechtsanwälte

<b>WEBCODE</b> <b>SPEZI_HUW</b>	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	
Gebühr	2.890 €*  	
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis	
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0911 531 3836	

\*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

## SPEZIALIST/-IN BETRIEBLICHE ALTERSVERSORGUNG (DVA)

Praxisorientiertes Wissen für ein komplexes Beratungsfeld

Die betriebliche Altersversorgung (bAV) ist ein wichtiges und aufgrund der zahlreichen Spezialregelungen und aktuellen Änderungen ein komplexes Beratungsfeld. Der Spezialist\*innenstudiengang der DVA deckt alle wichtigen Aspekte dieses Bereiches ab und vermittelt fundiertes praxisorientiertes Wissen.

<b>DAUER</b>  <b>1 Jahr</b>	<b>START</b>  <b>15. April 23</b>	<b>FORMAT</b> <b>Präsenz &amp; Blended learning</b>   
---	---	---

### Auszug aus den Inhalten

- Modul 1:  
Gesetzliche Rentenversicherung
- Modul 2:  
Arbeitsrechtliche Grundlagen
- Modul 3:  
Steuerrechtliche Grundlagen
- Modul 4:  
Durchführungswege der betrieblichen Altersversorgung
- Modul 5:  
Beratungspraxis

### Nutzen

Die Teilnehmenden

- erwerben vertieftes Wissen in allen praxisrelevanten Bereichen der bAV
- eignen sich Beratungskompetenzen an, die einen entscheidenden Vorteil in der Berufspraxis verschaffen
- erhalten nach bestandener Prüfung einen anerkannten Abschluss

### Zielgruppe

- Mitarbeiter\*innen im Bereich Innendienst – Vertragsbearbeitung, Angebotserstellung, Beratung
- Spezialist\*innen der Filialdirektionen und Außenstellen zur Unterstützung der Mitarbeiter\*innen im Vertrieb.

<b>WEBCODE</b> <b>SPEZI_BAV</b>	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	
Gebühr	2.300 €*  	
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis	
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bww.de, Telefon 0911 531 3836	

\*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung

## SPEZIALIST/-IN TECHNISCHER UNDERWRITER (DVA)

Spezialwissen zur Einschätzung von Industrie- und Gewerberisiken

Technische Underwriter im Bereich der gewerblichen und industriellen Versicherungen sind mit einem breiten Aufgabenspektrum von der Tarifierung bis hin zur Gestaltung von Rahmenbedingungen konfrontiert. Dieser Spezialist\*innenstudiengang vermittelt spezielle Kenntnisse aus der gewerblichen und industriellen Sachversicherung sowie das grundlegende risikotechnische Wissen.

<b>DAUER</b>  <b>1 Jahr</b>	<b>START</b>  <b>10. Februar 24</b>	<b>FORMAT</b> <b>Präsenz &amp; Blended learning</b>   
---	---	---

### Auszug aus den Inhalten

- Modul 1:  
Grundlagen des Brand- und Explosions-schutzes/Schadenverhütung
- Modul 2:  
Risikoanalyse
- Modul 3:  
Underwriting und Vertragsgestaltung

### Nutzen

Die Teilnehmenden

- lernen die zu versichernde Technik zu beurteilen,
- das vorhandene Sicherheitskonzept zu optimieren,
- die Versicherungsprämien zu kalkulieren und
- erhalten nach bestandener Prüfung einen anerkannten Abschluss.

Neben dem theoretischen Unterricht wird eine Feuerwehrbegehung stattfinden und ein simulierter Einsatz der Feuerwehr in einem mittelständischen Gewerbebetrieb begleitet.

### Zielgruppe

- Mitarbeiter\*innen im Innen- und Außendienst in den Fachabteilungen von Versicherern
- Makler\*innen und Firmenversicherungsdiensten, die sich mit dem Underwriting der gewerblichen und industriellen Sachversicherung beschäftigen

<b>WEBCODE</b> SPEZI_TUW	Bayreuth, Coburg, Erfurt, Nürnberg, Würzburg	
Gebühr	3.100 €*  	
Referent	Erfahrene Referent*innen aus der Praxis	
Ihre Ansprechpartnerin	Sabine Richter, sabine.richter@bwv.de, Telefon 0911 531 3836	

\*mehrwertsteuerfrei, inklusive Pausengetränke, Arbeitsunterlagen sowie einer Teilnahmebestätigung



# BWV

## Nordbayern-Thüringen

### DAS BRANCHENTREFFEN DER REGIONEN

**TERMINE GEBEN WIR DEMNÄCHST ONLINE BEKANT**  
[www.nordbayern-thueringen.bwv.de](http://www.nordbayern-thueringen.bwv.de)





## Assekuranztage in Erfurt, Vermittlertage in Bayreuth & Würzburg



NÜRNBERG COBURG ERFURT WÜRZBURG BAYREUTH  
[www.nordbayern-thueringen.bwv.de](http://www.nordbayern-thueringen.bwv.de)

**Werden Sie Teil spannender Vorträge ausgewiesener Experten zu unterschiedlichen, immer aktuellen Themen der Versicherungsbranche.**

Die Branchentreffen finden in den einzelnen Regionen statt und haben sich zu einem wichtigen Termin im Jahr etabliert. Nutzen Sie die Gelegenheit zur Netzwerkpfege und lassen Sie sich von spannenden aktuellen Vorträgen inspirieren. Die Themen umfassen fachliche, vertriebliche und politisch aktuelle Aspekte, sowie Schwerpunkte, die uns und unsere Branche bewegen.

## IMPRESSUM

### Herausgeber



Nordbayern-  
Thüringen

Berufsbildungswerk der Versicherungswirtschaft  
Nordbayern-Thüringen e. V.

Ostendstraße 100  
90443 Nürnberg

Telefon 0911 531 3727

[nordbayern-thueringen@bwv.de](mailto:nordbayern-thueringen@bwv.de)  
[www.nordbayern-thueringen.bwv.de](http://www.nordbayern-thueringen.bwv.de)

Amtsgericht Nürnberg  
Geschäftsführung: Armin Lutz  
Sitz: Nürnberg

Fotos und Illustrationen: BWV Nordbayern-Thüringen e. V.